

FICHA METODOLÓGICA

NOMBRE DEL INDICADOR	Producción bruta sobre personal ocupado.
DEFINICIÓN	Este indicador se define como la relación entre valor bruto de la producción y el personal ocupado promedio.

FÓRMULA DE CÁLCULO

$$PBPOP_t = \frac{X_t}{Y_t}$$

Donde :

$PBPOP_t$ = Valor bruto de la producción por personal ocupado promedio del periodo (t)

X_t = Valor bruto de la producción en el periodo (t).

Y_t = Personal ocupado promedio mensual en el periodo (t)

DEFINICIÓN DE LAS VARIABLES RELACIONADAS

Valor Bruto de la Producción: Este concepto representa la suma total del valor de los bienes y servicios producidos por una sociedad, independientemente de que se trate de insumos -es decir, bienes intermedios que se utilizan en el proceso productivo- o de artículos que se destinan al usuario final. Por tanto, incluye el valor de todos los productos sin considerar si son de demanda intermedia o de demanda final.

Dentro del valor bruto de la producción se incluyen los artículos para autoconsumo -bienes que produce una unidad y ella misma consume- así como los bienes que intercambian distintas unidades de producción o establecimientos de una misma empresa como es el caso del petróleo crudo que se insume en procesos de refinación. También forma parte de este concepto la fabricación de activos fijos (construcciones, maquinaria y equipo) para uso propio de cada unidad productiva.

Frecuentemente se confunde el Valor Bruto de la Producción con el término de Producto Interno Bruto. La diferencia entre ambos consiste en que para estimar el Producto Interno Bruto de un sector, se le restan al Valor Bruto de la Producción las compras que ese sector hizo a otros productores de bienes o servicios para llevar a cabo, su proceso productivo.

Personal ocupado: Son todas aquellas personas remuneradas y que constan en los roles de pago del establecimiento, familiares y socios que tienen remuneración fija. Incluye a personal en vacaciones, con descanso por enfermedad, en huelga y en cualquier otro tipo de descanso de corto plazo. Excluye, trabajadores a domicilio, con licencia indefinida, los que se encuentran en servicio militar y aquellos que no tienen relación de dependencia con el establecimiento y que reciben honorarios por su trabajo.

METODOLOGÍA DE CÁLCULO

Para obtener el valor bruto de la producción por personal ocupado promedio del periodo (t) se divide el valor bruto de la producción en el periodo (t) para el personal ocupado promedio mensual en el periodo (t)

LIMITACIONES TÉCNICAS		No aplica
UNIDAD DE MEDIDA DE LAS VARIABLES		La unidad de medida es: Dólares
INTERPRETACIÓN DEL INDICADOR		Este indicador mide producción la suma total del valor e los bienes y servicios producidos por una sociedad por personal ocupado promedio.
FUENTE DE DATOS		Encuesta Exhaustiva, II Fase del Censo Nacional Económico 2010, Instituto Nacional de Estadística y Censos.
PERIODICIDAD DEL INDICADOR Y/O LAS VARIABLES		Anual
DISPONIBILIDAD DE LOS DATOS		2011
NIVEL DE DESAGREGACIÓN	GEOGRÁFICO	Nacional, Provincial
	GENERAL	Empresa pública y privada
	OTROS ÁMBITOS	Clasificación Industrial Internacional Uniforme – CIIU 4.0
INFORMACIÓN GEO – REFERENCIADA		No aplica
RELACIÓN CON INSTRUMENTOS DE PLANIFICACIÓN NACIONAL O ACUERDOS, INICIATIVAS INTERNACIONALES		Banco Central del Ecuador. Sistema de Cuentas Nacionales 2008.
REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS DE LA CONSTRUCCIÓN DEL INDICADOR		-Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI), El ABC de las cuentas nacionales.
FECHA DE ELABORACIÓN DE LA FICHA METODOLÓGICA		26/08/2013
FECHA DE LA ÚLTIMA ACTUALIZACIÓN DE LA FICHA		-----
CLASIFICADOR SECTORIAL		Empleo y remuneraciones09
ELABORADO POR		Instituto Nacional de Estadística y Censos (INEC)